



FROMM Online Angebot im April, Mai und Juni 2021 – Auf einen Blick!

Datum	Uhrzeit	Thema	Trainierende
27.04.2021	15:00 bis 17:00	Smart argumentieren im Online-Meeting	Yvonne Funcke
29.04.2021	16:00 bis 18:00	Gesprächspartner analysieren und verstehen	Maxim Stumpf
18.05.2021	15:00 bis 17:00	Smart argumentieren im Online-Meeting	Yvonne Funcke
12.05.2021	10:00 bis 12:00	Shorty zum pyramidalen Präsentieren	Ralf Brenner
20.05.2021	16:00 bis 18:00	Gesprächspartner analysieren und verstehen	Maxim Stumpf
08.06.2021	10:00 bis 12:00	Smart argumentieren im Online-Meeting	Yvonne Funcke
14.06.2021	10:00 bis 12:00	Shorty zum pyramidalen Präsentieren	Ralf Brenner
28.06.2021	10:00 bis 12:00	EmPOWERment für die Dauerkrise	Ralf Brenner
03.06.2021	16:00 bis 18:00	Gesprächspartner analysieren und verstehen	Maxim Stumpf

Mehr zu den Inhalten und der Methodik finden Sie auf den folgenden Seiten.

Die Teilnahmegebühr beträgt je Online Training EUR 60,00 inkl. MwSt.

Melden Sie sich einfach per E-Mail unter info@fromm-seminare.de an.

EmPOWERment für die Dauerkrise

In krisenhaften Zeiten steigt der Druck auf Ihr Selbstmanagement. Oft reagieren wir lieber mit bekanntem Verhalten statt situativ-passend zu agieren. Dies lässt notwendige Veränderungsprozesse scheitern statt gelingen. Erhalten Sie Tipps, wie Sie Ihre persönliche Veränderungskompetenz auf ein neues Level heben.

Ihre Quick Wins

- Verändern heißt wachsen, den persönliche Veränderungsprozesse mit Power gestalten
- Klarheit über die Veränderungsschritte gewinnen
- Ideen zur Verankerung eines persönlichen Veränderungsprozesses
- Praktische Tipps zur Selbstanwendung

Methodik

In diesem online Seminarworkshop erwartet Sie ein lebendiges Arbeiten durch kurze Inputs und einen gezielten Austausch in der Gruppe sowie in Kleingruppen.

Trainer Ralf Brenner
Dauer 2 Stunden, 10:00 bis 12:00 Uhr
Termine 28. Juni 2021



Shorty zum Pyramidal präsentieren

Viele Details überfordern Ihre Zuhörer, auch wenn es Stakeholder, Teamkollegen oder Entscheider sind. Besonders, wenn Präsentationen und Themen online übermittelt werden, gilt es diese verständlich, kurz und klar zu präsentieren. Statt mit einer langatmigen Beweisführung zu einer Schlussfolgerung zu kommen, weckt der pyramidale Ansatz permanent die Neugier der Zuhörer.

Ihre Quick Wins

- Erst die Kernbotschaft, dann die Details: Das Ergebnis steht stets im Vordergrund
- Das pyramidale Prinzip für Präsentationen kennen
- Kernbotschaften empfängergerecht formulieren und darstellen
- Tipps zur Vorbereitung

Methodik

In diesem online Seminarworkshop erwartet Sie ein lebendiges Arbeiten durch kurze Inputs und einen gezielten Austausch in der Gruppe sowie in Kleingruppen.

Trainer	Ralf Brenner
Dauer	2 Stunden, 10:00 bis 12:00 Uhr
Termin	12. Mai 2021 14. Juni 2021

Gesprächsführung: Smart argumentieren im Online Meeting

Bereits vor der aktuellen remote Arbeitssituation gehörten Telefon- und Videokonferenzen zum Tagesgeschäft, jetzt werden Sie als Kommunikationsmedium zur täglichen Routine. Jedes Kommunikationsmedium hat seine Stärken und Einschränkungen. Remote Kommunikation sorgt für einen erhöhten Klärungsbedarf, dies kostet Zeit und Nerven. Doch mit der entsprechenden argumentativen Orientierung lässt sich dies ändern.

Ihre Quick Wins

- Face-to-Face oder Online? – Die Einflussgrößen klar nutzen
- Herausforderung gekonnt gekontert
- Akzeptanz, Motivation und Ergebnisse verbal absichern
- Tipps zur Gesprächsführung remote
- Ihr persönlicher Aktionsplan

Methodik

In diesem online Seminarworkshop erwartet Sie ein lebendiges Arbeiten durch kurze Inputs und einen gezielten Austausch in der Gruppe sowie in Kleingruppen.

Trainerin	Yvonne Funcke
Dauer	2 Stunden
Termine	27. April 2021 15:00 bis 17:00 Uhr 18. Mai 2021 15:00 bis 17:00 Uhr 8. Juni 2021 10:00 bis 12:00 Uhr



Gesprächspartner besser verstehen

Oft merken wir erst im Gespräch, dass der andere uns nicht verstehen will - oder kann - und wir ihn ebenfalls nicht und wir völlig aneinander vorbeireden. Wenn die Kommunikation scheitert, können gute Beziehungen, Verhandlungen oder Diskussionen darunter leiden. Lernen Sie mit dem Kommunikationsmodell nach Friedemann Schulz von Thun versteckte Absichten und Muster in Gesprächen zu erkennen, um diese für Ihr Gesprächsziel effektiv zu nutzen.

Ihre Quick Wins

- Kommunikationsblockaden entdecken und abwenden
- Gezielt kommunizieren, um effizienter zum Ziel zu kommen
- Versteckte Absichten des Gesprächspartners erkennen und für sich nutzen
- Praktische Tipps, um in Streitgesprächen die Kontrolle zu behalten

Methodik

In diesem online Seminarworkshop erwartet Sie ein lebendiges Arbeiten durch kurze Inputs und einen gezielten Austausch in der Gruppe sowie in Kleingruppen.

Trainer	Maxim Stumpf
Dauer	2 Stunden, 16:00 bis 18:00 Uhr
Termine	29. April 2021 20. Mai 2021 27. Mai 2021 3. Juni 2021